

Jaume Roura, president d'AncoSat, l'associació de concessionaris Seat

El venedor de cotxes es reivindica



XAVIER CERVERA

Jaume Roura, al seu concessionari de Barcelona

DOLORS ÀLVAREZ
Barcelona

Fa cinquanta anys que Jaume Roura (Vilassar, 1947) ven cotxes al capdavant del Grup Lesseps, principalment amb la marca Seat, encara que també comercialitza Subaru i Volvo. Des de fa deu anys presideix AncoSat, l'associació que aplega els empresaris amb concessionaris de Seat i que està a punt de celebrar el seu 40è aniversari. "Aquest grup d'empresaris ha viscut situacions de tots els colors, moments molt difícils, fins i tot de possible desaparició, però amb constància i professionalitat, entre tots hem fet de Seat una marca estable i rendible", afirma. Són 116 empresaris arreu d'Espanya, encara que abans de la crisi n'havien arribat a ser 190.

Avui, les relacions són bones, de confiança mútua, però no sempre ha estat així, admet Roura, que sospira amb recança tot recordant l'etapa en què Seat va ser inclosa al grup de marques esportives –"és ben clar que no ho és"– dins del grup Volkswagen. El resultat va ser que l'empresa espanyola es va quedar amb una oferta de models molt limitada, i això va fer

minvar les vendes i els resultats.

Tot va començar a canviar amb els últims presidents de Seat, en particular Jürgen Stackman i l'actual Luca de Meo. I els distribuïdors han aconseguit per fi disposar d'un interlocutor estable i col·laborador, amb Mikel Palomera com a responsable de Seat España.

Però Roura en vol més. "Els empresaris concessionaris demanem els nous productes i les noves tecnologies que vol el

"Hem passat una situació molt difícil, fins i tot de possible desaparició, però l'hem superada"

client", afirma. "Perquè no s'ha d'oblidar que una xarxa de distribució rendible fa una marca rendible". La part positiva que destaca és que Seat disposarà aviat de tres SUV (l'Ateca, l'Arona i el futur Tarraco), el segment que més creix i que ja representa un terç de les vendes. Roura valora, a més, l'aposta pel gas com a combustible alternatiu, mentre Seat no disposi de prou oferta de models elèc-

trics, que és cap a on apunta ara el mercat. I la gran assignatura pendent, segons subratlla, és tornar a aconseguir el lideratge del mercat espanyol.

En una mostra de confiança en l'aposta –almenys transitòria– pel gas, ha decidit instal·lar una gasinera a Mataró, a la mateixa gasolinera que té Grup Lesseps al costat del seu establiment principal. El grup té, a més, concessionaris a Barcelona, Badalona i Blanes, amb una xifra de vendes d'uns 3.500 vehicles l'any i una xifra de negoci d'aproximadament 60 milions.

Després de cinc anys com a president de Faconauto, la patronal espanyola de concessionaris, Roura ha donat per acabada la seva etapa de representació institucional a Madrid. Pròximament assumirà la presidència de Fecavem (l'associació de concessionaris de Catalunya) i del Gremi del Motor (l'organització de Barcelona). "Ara vull concentrar-me en la feina a Catalunya", explica Roura que afegeix que "estem en un moment de canvi i cal treballar a fons amb les institucions per a la nova mobilitat que ve". La seva opinió és que en matèria de mobilitat, "no són els cotxes els més culpables, sinó la falta d'una planificació d'infraes-

tructures a llarg termini".

La seva feina a Faconauto, del 2012 al 2017, li ha proporcionat diversos reconeixements, ja que es va caracteritzar per la seva tasca de pacificació en l'àmbit intern i també d'acostament a les altres organitzacions del sector com Anfac, Ganvam o Aniacam. Un paper gens fàcil per a un català que, entre altres coses, havia destacat pel seu impuls a la selecció catalana de futbol com a president de la Federació de Catalunya.

Per a una persona que va començar venent cotxes als seus companys d'Aiscondel, on va treballar abans de crear la seva pròpia empresa, el motor és el seu puntal professional, però en la seva vida hi ha moltes més coses. La successió empresarial la té encarrilada amb el seu fill Jaume, que exerceix de director general. La noia –la Judith– és advocada i el petit –en Gerard– estudia Veterinària. Amb ell comparteix l'afició pels cavalls –en té alguns a Vilassar– i tots dos han fet, entre altres excursions, el camí de Sant Jaume. Van ser 764 quilòmetres, des de Roncesvalls a la capital gallega, a cavall d'Imperioso IV, un pura sang fill del famós Imperioso de l'expresident de l'Atlètic de Madrid, Jesús Gil.

FRAGA-FORO PILOT

Per la col·laboració entre comunitats

El Govern d'Aragó va apostar aquesta setmana per la col·laboració amb Catalunya en matèria d'infraestructures. La consellera d'Economia, Marta Gastón, va recordar que Catalunya és el nostre principal soci, i al revés. "El que més ens interessa és que als nostres veïns els vagi bé", va assenyalar en la clausura del Foro Pilot Fraga 2018 celebrat divendres en aquesta ciutat i dedicat a la logística. / Redacció

BONÀREA

Invertirà 60 milions el 2018, un 9,5% més

BonÀrea Corporació, amb seu a Guissona (Lleida), té previst invertir 60 milions d'euros aquest 2018, un 9,5% més que l'any anterior. La junta d'accionistes, celebrada dijous, va detallar que aquestes inversions es destinaran principalment a maquinària, robotització, logística, equips, millores mediambientals i l'ampliació del centre alimentari La Closa. / Pau Echaz

ACCID

Daniel Faura, nou president

Daniel Faura ha estat elegit per unanimitat president de l'Associació Catalana de Compabilitat i Direcció (Accid) per a



Daniel Faura

un període de quatre anys. Accid va ser fundada el 2002 com una iniciativa de diferents col·legis professionals, amb la finalitat de millorar la transparència de la informació financera. Actualment agrupa més d'11.000 socis. / Redacció

RENTA CORPORACIÓ

El benefici creix un 10%, fins a 3,5 milions

La immobiliària Renta Corporació va guanyar 3,5 milions d'euros fins al març, un 10% més que en el mateix període de l'any anterior, amb uns ingressos de 13,4 milions, que van créixer un 126%. D'aquests, 12 milions van correspondre al negoci transaccional, per la venda de dos edificis a Barcelona i altres immobles a Madrid, i els 1,4 milions restants al negoci patrimonial. / Redacció

CLUB VANGUARDIA

GAUDEIX L'EXPERIÈNCIA



VAL DESCOMPTE
Narrativa catalana del segle XX
Per només **9,95€**
LA VANGUARDIA

VAL DESCOMPTE
Disney Clàssics Pel·lícula + Conte
Per només **9,95€**
LA VANGUARDIA

PRINCE CHARM
Cada entrega
5 per només **5,95€**
Crystals from Swarovski®
VAL DESCOMPTE
Collarets, polseres i arracades
Diumenge
LA VANGUARDIA

VAL DESCOMPTE
2 CD + DVD per només **14,95€**
Raimon, l'últim recital
Diumenge 13
LA VANGUARDIA

VAL DESCOMPTE
Col·lecció "Novela Negra"
Per només **6,95€**
LA VANGUARDIA

VAL DESCOMPTE
Els imprescindibles per dominar l'anglès
Per només **6,95€**
LA VANGUARDIA

VAL DESCOMPTE
Plat pla
Diumenge
Per només **1,99€**
LA VANGUARDIA

Eixample Barcelona

EDIFICI D'HABITATGES CLÀSSIC EN VENDA

Superfície 3.000 m² · Lliure de llogaters

t. 93 505 31 22 - 673 63 21 49